

石川県内のおもな起業支援

コンテスト スタートアップ
ビジネスプランコンテストいしかわ

実施主体 ISICO(石川県産業創出支援機構)

URL <https://www.isico.or.jp/startup/>

ユニークで革新的なビジネスプランを石川県内で事業化しようとする起業家の中から、飛躍的な成長が期待できる方を対象にコンテストを実施しています。

コンテスト 金沢ものづくりアイデアコンテスト

実施主体 金沢市

URL <http://www.bp-musashi.jp/contest/>

画期的なアイデアが世界中で生まれ、小規模で開発・発表できる時代です。金沢市ではものづくりのアイデアを募集するコンテストを実施しています。

サポート 北國銀行 北國創業サポート

URL <http://www.hokkokuibank.co.jp/corporation/sougyo-support/>

北陸3県内で新たに事業を始める法人及び個人事業主向けの融資制度。創業サポートチームが創業準備段階からトータルサポート。創業計画書(北國銀行所定様式)の提出、融資後の月次試算表の提出が必要です。

サポート 北陸銀行 創業サポート

URL <http://www.hokugin.co.jp/business/management/sougyo.html>

起業を思い立った時から実際に事業をスタートするまで必要な様々な準備、事業計画の策定から、事業スタートまでさまざまなサポートを実施。創業支援セミナーなども開催しています。

サポート 日本政策金融公庫 創業支援

URL <https://www.jfc.go.jp/n/finance/sougyou/index.html>

35歳未満方で、新たに事業を始める方や事業開始後おおむね7年以内の方に、若者起業家支援資金制度があります。

先輩からのメッセージ

アカデミーを通じて、自分のちっぽけさを痛感しました。それと同時に自分の可能性にも気づくことができました。学生時代の半年間をこのアカデミーに捧げて、本当に良かったと思います。

(いしかわ未来アカデミー第1期生)

「自分に言い訳をしない」、「愚直に」、忘れられない言葉である。事業が上手く進まない時にこれらの言葉は私を強くしてくれました。企業だけでなく、これからの人生において大切なことを学ぶことができました。成長することは一人一人異なるかもしれないが、いしかわ未来アカデミーへの参加はあなたの求める以上のものを得られるに違いない。

(いしかわ未来アカデミー第1期生)

起業を選択肢にできるのは、いしかわ未来アカデミーしかない。

(いしかわ未来アカデミー第1期生)

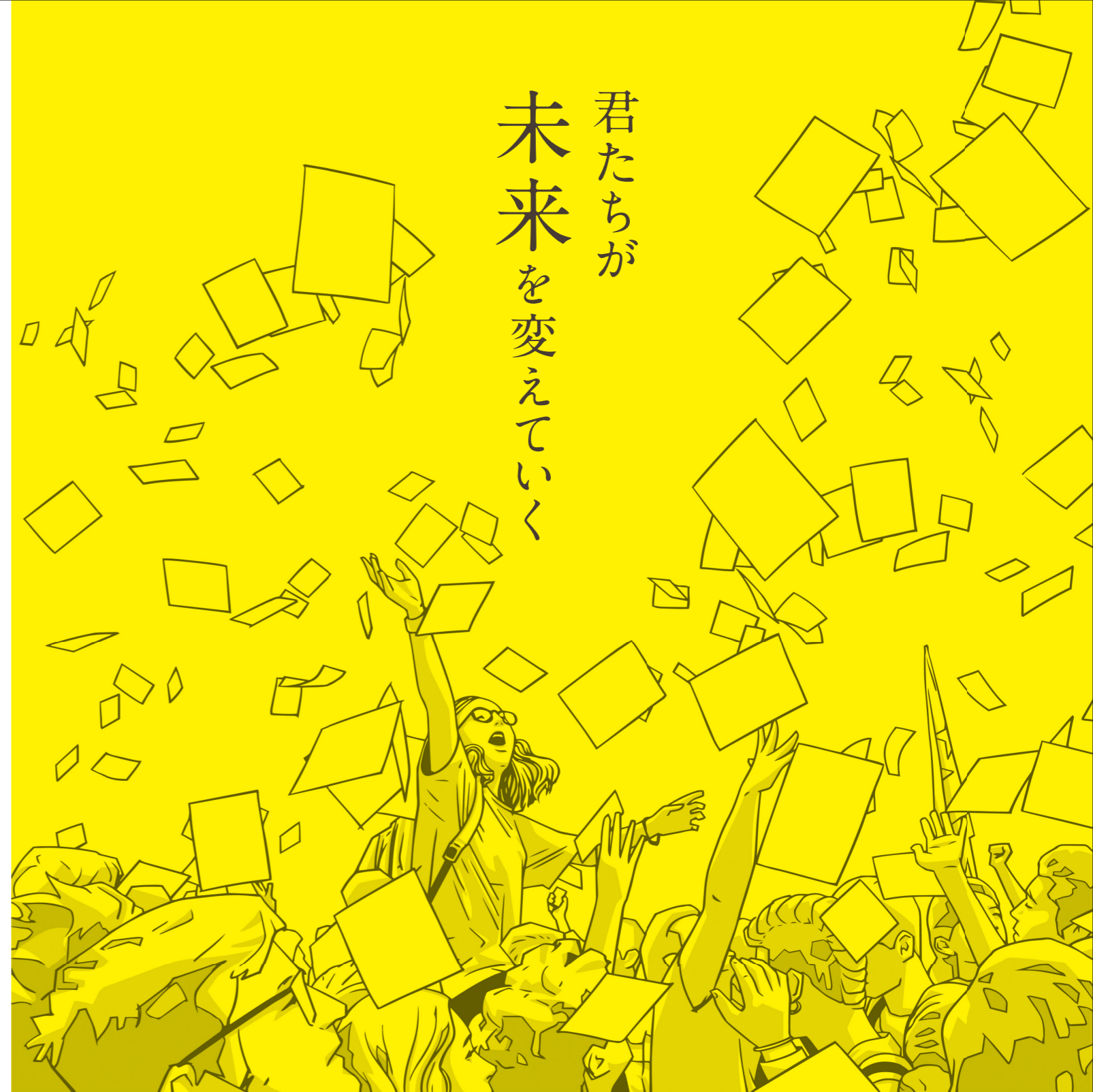
自分から能動的に動くことで、思いがけないような機会が巡って来ました。広い視野を持ち、自分自身を変え、チャレンジすることの必要性を痛感しました。

(シリコンバレー研修生)

いしかわ学生定着推進協議会

お問い合わせ先 事務局：金沢大学 〒920-1192石川県金沢市角間町
TEL. 076-264-5289 E-mail. coc@adm.kanazawa-u.ac.jp

<http://ishikawadream.org/>



君たちが
未来を変えていく

夢と志を実現するための起業教育

アントレプレナーシップ養成プログラム

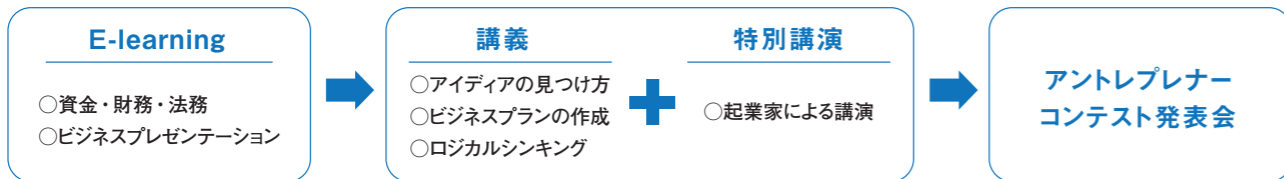
Entrepreneurship Education Program

いしかわ学生定着推進協議会

起業マインドと経営的視点、創造力で未来を創る

STEP 1 実践!アントレプレナー学 ビジネスプランの作り方を学ぶ

先輩起業家によるオムニバス形式を新たに導入し、いしかわでの起業教育の起点として200人前後の学生受講を目指します。大学コンソーシアムいしかわ「シティカレッジ」科目として、受講を希望する県内学生にも公開します。VBL アントレプレナーコンテストや実践型起業塾「いしかわ未来アカデミー」に繋げていきます。



※内容は一部変更の可能性があります。

STEP 2 いしかわ未来アカデミー 起業プロセスを経験する



「学習 × 起業体験」に3回取り組み、実践を通して経営スキル・起業マインドを体得する6ヶ月のカリキュラム。ビジネスプランの指導やマーケティングなど座学中心の従来の起業塾とは異なり、実際に受講生がスモールビジネスを行うことにより、着実に起業マインドが身につきます。夢と志の高い受講生の仲間や実際の起業家・経営者と築く人的ネットワークも、貴重な財産となるでしょう。

| | | |
|----------------------|-------|---|
| 経営スキル学習・起業体験 | 第1クール | 【事業実施スキル】 事業計画書 / アイデアの出し方 等 実践 1 Eコマース インターネットですべてを立ち上げ |
| | 第2クール | 【利益拡大スキル】 戦略論 / マーケティング / プライシング 等 実践 2 対面販売 2つ目の起業体験は、対面販売式の事業 |
| | 第3クール | 【人を動かすスキル】 経営者の役割 / リーダーシップ / 営業 等 実践 3 いしかわの課題解決 石川が抱える課題を抽出し、解決策を企画・実施 |
| | 第4クール | 自身の棚卸し 事業計画の磨き込み |
| 卒業後に 事業プランの 作成 | | ※事業プランの作成は起業を強制するものではありません。 |



STEP 3 innova × emotion 起業イベントでの学生プレゼンテーション



地域からイノベーションを起こすエモーションを持った人材を養成・発掘し、そうした人材が情報発信できる起業イベント「innova×emotion」を開催しています。このイベントでは、地域発のビジネス、社会起業、その他のビジネスアイデアについて、TED風の舞台でプレゼンし、自らの夢や志の実現に向けたチャレンジができます。



innova-emotion 学生プレゼンの優秀者や、いしかわ未来アカデミーの優秀者には、約1週間のシリコンバレー研修に参加するチャンスがあります。スタートアップの本場「シリコンバレー」で、世界最先端の起業の現場を体感することで新たな刺激を受けることができます。



ザ・スタートアップ・フィールド ISHIKAWA

全国の有識者が「いしかわ」に集まり、アントレプレナーシップ教育&スタートアップを応援



高等教育機関・大学 (地域理解教育・起業教育)

